

Entrez chez Promosoft Informatique,

Promosoft Informatique, filiale du Groupe Infragest, présent depuis plus de 30 ans sur la région Centre, la Normandie et la région parisienne propose la fourniture de services et de matériels informatiques aux PME-PMI et Collectivités Locales.

Nous proposons à nos clients une large gamme de services (Cloud sécurisé, sécurité informatique, virtualisation, supervision, infogérance...)

Nous souhaitons développer et construire avec nos clients et prospects une relation basée sur une confiance durable.

Notre équipe commerciale recherche son (sa) **commercial(e) sédentaire en alternance**.

Définition de la mission :

En appui du service commercial, Commercial(e) sédentaire en binôme avec les Commerciaux terrains :

- **Gestion et développement d'un portefeuille client**
- **Échanges avec les clients par téléphone principalement**
- **Proposition de produits ou prestations complémentaires par téléphone (ex : vente de formation, télé-sauvegarde, contrat de service, consommables...)**
- **Détection et analyse des besoins clients**
- **Rédaction de devis**
- **Relance et suivi des clients**
- **Utilisation des outils internes**

Formation et expérience requise :

Formation : BTS ou Licence commerce à effectuer en alternance

Qualités requises :

- **Sens du service client et du contact, autonome, à l'écoute, organisé(e), rigoureux(se), être à l'aise au téléphone**

Lieu du poste :

PROMOSOFT Informatique
1 rue Simon Laplace
28000 CHARTRES

Pour postuler, merci de bien vouloir adresser votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse : g.membre@promosoft.fr