

Commercial(e) sédentaire **Agence de Chartres – CDI**

Présentation Promosoft :

Promosoft Informatique filiale du groupe Infragest, présent depuis plus de 30 ans sur la région centre, la Normandie et la région parisienne, propose la fourniture de services et de matériels informatiques aux PME-PMI et collectivités locales. Nous proposons à nos clients une large gamme de services (cloud sécurisé, sécurité informatique, virtualisation, supervision, infogérance...).

Nous souhaitons développer et construire avec nos clients et prospects une relation basée sur une confiance durable. Notre équipe commerciale recherche son (sa) commercial(e) sédentaire.

Lieu de travail :

PROMOSOFT Informatique
1 rue Simon Laplace
28000 CHARTRES

Définition de la mission :

- Gestion et développement d'un portefeuille client
- Prospection téléphonique
- Proposition de produits ou prestations complémentaires par téléphone (vente de formation, télé-sauvegarde, contrat de service, consommable...)
- Détection et analyse des besoins clients
- Rédaction de devis
- Relance clients
- Négociation
- Utilisation du CRM Sage pour le suivi commercial
- Travail en open space

Votre profil : débutant accepté – senior apprécié (expérience d'au moins 5 ans)

Formation et expérience requises : BAC+2 ou licence

Qualités requises :

- Sens du service client et du contact, à l'aise au téléphone, dynamique, autonome, à l'écoute, organisée, rigoureux(se)

Salaire : selon profil, fixe + partie variable sur objectif – poste à pourvoir à temps plein - 35H en CDI

Conformément à nos valeurs, nous favorisons l'égalité des chances, tous nos postes sont ouverts, à compétences égales, aux candidatures de personnes en situation de handicap.

**Pour postuler, merci de bien vouloir adresser votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse :
g.membre@promosoft.fr**