

Intégrateur de solutions d'infrastructures On Premise, Cloud et Cybersécurité, depuis plus de 30 ans, nous assurons la distribution, les études, la mise en place de projets ainsi que la maintenance via notre Centre de Services.

Entreprise de 50 salariés pour plus de 7 millions d'Euros de CA pour 2021, nous sommes implantés sur l'Île de France, la région Centre et la Normandie.

Dans le cadre de notre développement et pour renforcer notre service commercial, nous recherchons un(e)

Ingénieur(e) Commercial(e) Senior(e)

Sa mission sera de fidéliser et développer un portefeuille existant de clients B to B et d'assurer la commercialisation de ses produits et services (Intégration, déploiement, exploitation et maintenance, hébergement, infrastructure de réseau, travail collaboratif M365) auprès des TPE, PME, ETI et Collectivités Locales.

De formation supérieure suivie d'une première expérience réussie dans le secteur de l'IT (infrastructure et réseaux), le candidat devra détenir les compétences techniques indispensables à la présentation des solutions.

Le poste est basé à Antony 92, la rémunération annuelle prévue est de 80 à 100 K€ dont fixe de 50 à 70 K€.

Une voiture de fonction est attribuée à l'ingénieur(e) commercial(e).

Périmètre d'intervention : PARIS - IDF SUD et OUEST

Vous souhaitez participer à la réussite de notre projet et apporter de véritables solutions à vos clients,

Faites nous parvenir vos CV par mail à f.duboisset@masaloutionrh.eu ou déposez votre candidature sur le site www.promosoft.fr.